



Arbeitsort: Berlin

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit

Einstellungstermin: nächstmöglich

Gebietsleiter Vertrieb (m/w/d) in Berlin - Östliche Bundesländer - Schleswig-Holstein

Seit 1854 steht der Name Paradies für erholsamen Schlaf und setzt dabei immer wieder neue Maßstäbe in Sachen Qualität und Komfort. In aktuell 5. Generation stehen wir insbesondere für einen verantwortungsvollen Umgang mit „Mensch und Umwelt“. Deshalb arbeiten wir kontinuierlich und intensiv an neuen, innovativen Produkten mit nachhaltigen, gesunden Eigenschaften, die auf natürlichen und ressourcenschonenden Rohstoffen basieren. Seit 2016 arbeiten wir klimaneutral und bereits seit 2010 ausschließlich mit Strom aus nachhaltigen Energiequellen.

Für die Betreuung eines attraktiven Verkaufsgebiets suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine erfolgsorientierte, unternehmerisch handelnde und souverän auftretende Persönlichkeit als Gebietsleiter Vertrieb (m/w/d) für Berlin, Östliche Bundesländer und Schleswig-Holstein

Ihr zukünftiges Aufgabengebiet

Ihnen obliegt es, den Abverkauf unserer Produkte durch eine qualifizierte Beratung und einen überzeugenden Service zu fördern. Ihre Aufgaben im Einzelnen:

- Betreuung und Ausbau der Beziehungen zu unseren Partnern aus Fach- und Einzelhandel, Warenhäusern, Fachmärkten und Einrichtungshäusern sowie Gewinnung neuer Handelskunden
- Durchführung bzw. Sicherstellung verkaufsfördernder und werblicher Maßnahmen
- Schulung des Verkaufspersonals aus dem Handel
- Regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Erarbeitung von Vorschlägen zur Weiterentwicklung des Geschäfts

Ihr Profil

- Nach Ihrer kaufmännischen Ausbildung haben Sie bereits ein paar Jahre erfolgreich im Vertrieb von Markenartikeln der Konsum- oder Gebrauchsgüterbranche gearbeitet.
- Eine Affinität zu textilen Produkten und Kenntnisse des Handels sind wünschenswert, aber keine Einstellungsvoraussetzung.
- Sie besitzen ein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse und überzeugen durch hohe Einsatzbereitschaft, Zuverlässigkeit, gute Selbstorganisation, ein ebenso gepflegtes wie verbindliches Auftreten sowie Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick.
- Im Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln und Instrumenten der Verkaufsförderung (z. B. CRM-Tool) zeigen Sie sich vertraut.
- Die Bereitschaft zu ausgeprägter Reisetätigkeit und Übernachtungen setzen wir voraus. Idealerweise liegt Ihr Wohnort zentral im Gebiet oder in oder um Berlin.

Wir bieten Ihnen

- Es erwartet Sie eine spannende Tätigkeit in einem renommierten Unternehmen, das viele Ressourcen in die Forschung und Entwicklung seiner Produkte, aber ebenso in seine Mitarbeiter investiert.
- Sie erhalten einen Verantwortungsbereich, der Abwechslung und Freiräume beinhaltet. Sie werden sorgfältig eingearbeitet, bevor Sie unsere beratungsintensiven Produkte beim Kunden präsentieren.
- Unser exzellentes Marketing, unsere offene Unternehmenskultur und unsere Premium-Produkte schaffen die Voraussetzungen dafür, dass Sie sich im Markt erfolgreich bewegen können.
- Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz in einem soliden Umfeld, ein leistungsbezogenes Gehalt, Dienstradleasing sowie einen auch privat nutzbaren Dienstwagen der Mittelklasse.

Klingt das gut?

Dann bewerben Sie sich jetzt und klicken Sie direkt unten auf den Button.
Wir freuen uns auf Sie!

KONTAKT

Paradies GmbH

Rayener Straße 14
47506 Neukirchen-Vluyn

 Verena Hoffmann

 [+49 2845 203221](tel:+492845203221)

 personal@paradies.de

© 2006–2024 JobManager by pitcom GmbH

Fachkräfteportal Berlin

c/o R&C Network GmbH